

STIM'VENTE Manager

N° et titre du cycle :	1010 - STIM'VENTE Manager
N° et titre de l'action :	1013 - STIM'VENTE Manager
Objectifs	Former le personnel à l'utilisation du logiciel STIM'VENTE Manager
Public concerné	commerciaux
Prérequis	Aucun
Programme	Utilisation en réel sur le terrain avec les données spécifiques du Manager (clients, prospects, articles, tournées de l'ensemble de la force commerciale) - Consolidation des commandes - Consultation et modification des commandes - Suivi des objectifs - Suivi des rapports d'activité - Suivi des frais de chaque commercial - Analyse des statistiques commerciales - Messagerie
Méthodes pédagogiques	Formation pratique avec utilisation des logiciels
Animateurs SESAME Informatique	1 formateur pour 3 stagiaires
Niveau de formation des animateurs	BAC + 2
Modalités de validation des acquis	Travaux pratiques sur le dossier avec assistance du formateur
Durée et lieu	1/2 journée sur site
Tarif	Sur-mesure – Nous contacter