

STIM'VENTE Manager

N° et titre du cycle :	1010 - STIM'VENTE Manager
N° et titre de l'action :	1013 - STIM'VENTE Manager
Objectifs	Former le personnel à l'utilisation du logiciel STIM'VENTE Manager
Public concerné	commerciaux
Prérequis	Aucun
Programme	<p>Utilisation en réel sur le terrain avec les données spécifiques du Manager (clients, prospects, articles, tournées de l'ensemble de la force commerciale)</p> <ul style="list-style-type: none"> - Consolidation des commandes - Consultation et modification des commandes - Suivi des objectifs - Suivi des rapports d'activité - Suivi des frais de chaque commercial - Analyse des statistiques commerciales - Messagerie
Méthodes pédagogiques	<p>Formation pratique avec utilisation des logiciels</p> <p>Utilisation du matériel et des données spécifiques à chaque stagiaire</p> <p>Prise en main du matériel</p>
Animateurs SESAME Informatique	1 formateur pour 3 stagiaires
Niveau de formation des animateurs	BAC + 2
Modalités de validation des acquis	Travaux pratiques sur le dossier avec assistance du formateur
Durée et lieu	1/2 journée sur site
Tarif	Sur-mesure – Nous contacter