

STIM'VENTE Terrain

N° et titre du cycle :	1010 - STIM'VENTE Terrain
N° et titre de l'action :	1017 – Session vendeur – Découverte
Objectifs	Former le personnel à l'utilisation du logiciel STIM'VENTE Terrain.
Public concerné	commerciaux
Prérequis	Aucun
Programme	<p>Utilisation en réel sur le terrain avec les données spécifiques de chaque commercial (clients, prospects, articles, tournées...)</p> <ul style="list-style-type: none"> - Saisie des commandes - Consultation et modification des commandes - Utilisation du cadencier - Transfert vers le siège - Consultation des comptes clients - Analyse des statistiques commerciales - Messagerie - Saisie des commentaires - Création et modification des clients
Méthodes pédagogiques	<p>Formation pratique avec utilisation des logiciels</p> <p>Utilisation du matériel et des données spécifiques à chaque stagiaire</p> <p>Prise en main du matériel</p>
Animateurs :	1 formateur pour 5 stagiaires
SESAME Informatique	
Niveau de formation des animateurs	BAC + 2
Modalités de validation des acquis	Travaux pratiques sur le dossier avec assistance du formateur
Durée et lieu	2 journées sur site
Tarif	Sur-mesure – Nous contacter