

**N° ET TITRE DU CYCLE :** 1010 - STIM'VENTE T.C.D. (Tableau Croisé Dynamique)

**N° ET TITRE DE L'ACTION :** 1016 – Session vendeur

**OBJECTIFS**

Former le personnel à l'utilisation du logiciel STIM'VENTE Terrain.

**PUBLIC CONCERNÉ**

Commerciaux

**PRÉREQUIS**

Aucun

**PROGRAMME**

- Prendre en main le Tableau Croisé Dynamique
- Déplier – Replier le Tableau Croisé Dynamique
- Exporter le Tableau Croisé Dynamique
- Sélectionner avec multi-critères
- Enregistrer des requêtes

**MÉTHODES PÉDAGOGIQUES**

Mise en situation accompagnée

**ANIMATEURS SESAME INFORMATIQUE**

1 animateur pour 5 stagiaires

**NIVEAU DE FORMATION DES ANIMATEURS**

BAC + 2

**MODALITÉS DE VALIDATION DES ACQUIS**

Mise en situation en autonomie et contrôle

**DURÉE ET LIEU**

1/2 journée sur site

**TARIF**

Sur-mesure – Nous contacter